

平成17年10月6日

IConcept[®] 株式会社 アイコンセプト
大阪府吹田市広芝町9番28号 江坂三生ビル4F
代表取締役 池上 正祥
TEL 06(6821)2571 FAX 06(6821)2572
<http://www.iconcept.co.jp/>
info@iconcept.co.jp

棚割変更業務を改善し売場生産性向上を実現する小売業のための棚割システムがバージョンアップ
MD サイクル支援システム「店POWER」Ver4.20 リリース

棚割システムなどインストア・マーチャンダイジング関連ソフトの開発販売を行なう株式会社アイコンセプトは、MD(マーチャンダイジング)サイクル支援システム「店POWER」のVer4.20の出荷及び既存ユーザーへのバージョンアップを10月下旬より開始する。

店POWERは、基幹系システムとの連携により、小売業における棚割変更に関する業務を改善し、棚割計画から店舗への的確な指示、分析検証を繰り返し行なうことで、売場生産性向上を実現する小売業のための棚割システムである。今回のバージョンアップでは、運用フローに沿ったシンプルなボタン構成のバイヤーメニューの新設など、多忙なバイヤー業務の中で、より直感的に店POWERを利用できる環境の整備を行なった。

また、前バージョン(Ver4.0)の新機能であった売場分析検証機能についても、バイヤーとの意見交換会などで得た要望を元に、より実戦的な分析検証機能として充実させた。

その他、要望項目を反映した機能改善を随所で行なっている。

約10社ある全ての店POWERユーザーに対してバージョンアップ提供とあわせて意見交換会を行なうが、これは「常に“誰もが使用できる環境”、“誰もが活用できるシステム”をユーザーとともに考え、そしてユーザーが求める要望をキメ細やかに取り込んだシステムやサービスを適正価格で提供したい」という会社設立時からの思いによるものである。

株式会社アイコンセプトでは店POWER Ver4.20 のリリース開始に伴い、店POWERの販売強化を計り、2008年3月までに50社での導入を目標としている。

●店POWER Ver4.20 主な新機能

- ・運用フローに沿ったシンプルなボタン構成のバイヤーメニューの新設
- ・売場分析検証機能でさらに多彩な分析へ対応
- ・フェイシング、帳票作成、パターン管理など基本機能の改善
- ・一括商品入換機能で複数商品やフェイス数指定を可能に
- ・取引先棚割システムとの連携機能強化

※詳細は別紙参照

●株式会社アイコンセプトについて

約 1000 社 5000 セット以上(企業内フリーライセンス含む)の棚割システム導入実績を持つインスタ・マーチャンダイジング専門のソフトハウス。

棚割システムのトップブランドである「棚POWER」、また、小売業向けには「店POWER」をリリースしており、関連会社のエンタイムウェア社ではPOWERSシリーズ各製品をASPサービスで提供している。

「常に“誰もが使用できる環境”、“誰もが活用できるシステム”をユーザーとともに考え、そしてユーザーが求める要望をキメ細やかに取り込んだシステムやサービスを適正価格で提供したい」というのが、インスタ・マーチャンダイジング支援ツール専門の開発ソフトメーカーとしてのアイコンセプトの企業コンセプトである。

また、その実現のために、ユーザーサポートにも力を入れており、特に専任スタッフによるサポートセンター、そこへ寄せられる要望のバージョンアップへの反映は評価を得ている。

●棚割システムとは

実棚に商品を陳列する代わりに、コンピュータに商品の情報であるJANコードや商品名、そして必須である商品サイズ(幅、高さ、奥行)を登録(商品画像も登録可)、什器の幅、高さ、各段の奥行を設定(よく使う什器は登録も可)、商品の挿入、移動、複写、削除などをグラフィック・ユーザー・インターフェースでシミュレーションするソフトウェアのことで、POSデータを使ったスペース生産性分析も可能。

<本件に関する問合せ先>

株式会社アイコンセプト

大阪府吹田市広芝町9番28号 江坂三生ビル 4F

マーケティングセクション チーフ 岡田 暢之

TEL:06-6821-2571 FAX:06-6821-2572

E-mail:icmarke@iconcept.co.jp

URL:<http://www.iconcept.co.jp/>