| 相のしていた。 21世紀まであと80日! 毎年ご好評のユーザーフォーラムを来る10月20 | ノフォメー 2 6日に開催いたします!ご参加 | ション 000.10.13 Vol.28 Halloween 1お申し込みはお済みでしょうか? | Ver8.30 | <i>IConcept</i> *サポートセンター OSAKA / TEL(06)6821-2571 TOKYO / TEL(03)5469-1153 URL http://www.iconcept.co.jp/ e-mail_iccenter@iconcept.co.jp |
|--|---|---|--|---|
| ホームページの内容がより語 | 羊しく! | POWERS FORUM 2 | 2000 開催 | 間近 |
| 前号(インフォメーションVol.27)でもご紹介しています 新鮮な情報をどこよりも早く、わかりやすく提供できるよ います。10月初旬にリニューアルした「棚POWER製 「マーケ日記」。また、ユーザーの皆様へのサポートセン ポートセンタートピックス」や「Q&A」(毎月更新)な しょうか?更新のタイミングはコンテンツによって異なり だき、ご意見・ご感想などお聞かせください。皆様方のご利 URL http://www.i マーケティングセクションのメンバーのつぶやきを日記形 の仕事の中で弱気になったり、うぬぼれてみたり、時にい なんてことを未編集で素直に掲載しています。 きっと共感いただける部分も多いはず。(さっそく、ご覧い 「マーケ日記おもしろいね。」なんて感想もいただきまし、 活用ヒントも盛り込まれていますので、ぜひ、ご覧ください 唯田POUER 製品紹介』 棚POWERの機能紹介などのページです。 棚POWERの機能紹介などのページです。 棚POWERの知らない機能が発見できるかも? ◇売場再現 ◇帳票作成 ※カラー帳票サンプルをPDFでダウンロードできます。 ◇分析検証 ◇メンテナンス | が、IConceptのホームページは、 うに社員一丸となって取組んで 品紹介」のページや新設された ターからの情報発信ページ「サ どはもうご覧いただけましたで ますので定期的にチェックいた 川用をお待ちしています。 Concept.co.jp / 集~』 気でまとめています。日々 は「目からうろこが落ちた」 いただいたユーザー様から た)ちょっとしたシステムの い。 棚POWER 『Q&A集』 「操作がわからない」、「エラーが出た」 なんて時は悩む前にのぞいてください。 簡単に解決できるヒントがたくさんあり ます。 棚POWERのヘルプから簡単に表示 可能。毎月更新を行なっています。 | 第1部ユーザーフォーラム・第2部 多くのみなさまからご参加のお申し込みをいただき お知らせさせていただいている通り、下記の日程で ・第1部ユーザーフォーラム 2000年10月22 ・第2部棚POWER講習会 2000年10月22 ・第2部棚POWER講習会 2000年10月22 既にご招待状の発送は開始していますが、万が一ま なお、ユーザーフォーラムは若干御席に余裕がごさ 追加の参加を希望される場合は、ご連絡ください(第 1部ユーザーフォーラム・メニュー 日時 2000年10月26日(木)13:00~17:00 会場 高輪プリンスホテル B1 プリンスルーム 住所 〒108-8612 東京都港区高輪3-13-1 (TEL 基調講演・・・・株式会社エムエフアイ代表 流通コンサルタントでもあ 西山和宏氏より、売場を考 事例紹介・・・・白鶴酒造株式会社殿 取り扱うカテゴリーは違っ のはず。そんな課題を解約 ユーザー様の活用事例をま 責社で抱えられている課題 してのceptから・・・次回パージョンアップ構想 最新の情報を発表いたしま が当たる抽選会も行ないま 同じシステムを活用している同業・異業種のユーザー ユーザーフォーラムに是非、足をお運びください。当 | 棚POWER講習 きありがとうず。 5日(木)13:00~17 7日(金)10:00~16 三ににていていない 500~16 第間催木)13:00~17 7日(金)10:00~16 三ににていていない 500~16 300~3447-1111 <u>取時で力までの基本的な</u> 03-3447-1111 <u>取時で力までの基本的な</u> 500~3447-1111 <u>取時で力までの基本的な</u> 500~3447-1111 <u>取時でのまただける</u> 、 日、会場で皆様におそ 500~5 1 | 日本 日本 日本 日本 日本 日本 日本 日本 日本 日本 |
| ◇全社的な展開 ◇関連資料 ※さまざまな資料をPDFでダウンロードできます。 | | 棚POWER Ver 9.0 来 | 年初旬出存 | 苛予定!! |
| 相POWER Ver 8.30 ダウンロードのお知らせ 10月13日にVer 8.30をホームページのダウンロードにて配信開始します。 以下の内容を修正,改善しております(詳細はホームページをご覧ください)。 手前挿入、別商品積上げを使用した外部モデルをVer8.0未満の棚POWERでも読み込み可能に。 ・14日に陳列していない場合や背板と最上段が同一高の場合でも正常に棚割表作成が行なえるよう改善。 | | ますます機能拡大! さらなるバー Ver9.0 は以下の課題に取り組んでい ・C / S版との統合 ・フェイシング機能の拡張 ・帳票機能をさらに使いやす ・エクセルブック形式への入 ・3 D表示の拡張(右図参照 皆様よりいただいたご要望の中から採用さ | - ジョンアップ \ます。 く 出力) etc :せていただく機能 | にご期待ください |
| Ver8.30のダウンロードはアイコンセプトホームページから。 ユーザー名とパスワードが必要です。 ホームページアドレス:http://www.iconcept.co.jp/ | | もちろん、便利な機能が新たに追加されま プの詳細内容については上記 ユーザーフォ | す。バージョンア ・ ーラム にて発表し | ッます。 |

MD - ing講座 22 各種分析手法 その2 前回にひきつづき「各種分析手法」のお話です。 (1) 5.比率と趨勢比 (1)

比率 構成比率

全体を100としたとき、各部分を構成する割合バランスを見る分析です。 求め方は、

<u>構成比 = 部分の量 ÷ 全体の量 × 100</u>

例えば、売上高を100とした時のある要素の構成比を求める場合や、全体から、 個々の構成のバランスを見る場合に使います。

比率 相互比率

それぞれの項目間の関係比率を求め、その大きさと変化を比較することによって 課題を発見する分析です。

例えば、一人当たりの売上高などが典型的である。

<u>売上高 ÷ 従業員数</u>

- 他に、

 ・市場占有率を算出し、自社のポジションを知る場合。
- ・2期間あるいはそれ以上の期間で、各々の構成がどの様に変化しているかを見る場合。
- ・他社との商品構成や人員構成などを比較する場合。
- などに活用します。

趨勢比

ある期間内の変動する数字を、一定時を100として比較して変化の方向と大きさを見る分析。求め方は、

<u> 趨勢比 = 比較する年の量 ÷ 基準とする年の量 × 100</u>

<u>伸び率 = 趨勢比 - 100</u>

- ・100を越えれば需要が高く良い状態。
- ・75を下回る場合問題。原因を追求する。

(75は目安です。それぞれの企業によって設定する基準は違います)

6.比較分析

比較は、同業間・時間の経過・目標/標準値などとの関係で分析する方法です。 *同業者・競争他社比較(シェア・売上・利益・コスト) *目標値比較(予算・目標) *標準値・平均値比較(業界・規模・社内) *過去との比較(3~5年間)

7 . 必要項目

最後に、商談場面と売上管理に最低限必要な計数項目を上げておきます。 以下の意味と活用方法を十分修得してください。

| 商談場面での計数知識 | 売上管理場面での計数知識 |
|---------------|--------------------------|
| イ.値入れ | イ. ABC |
| ロ. 粗利益とロス | 口.最小自乗法 |
| 八.粗利ミックス | 八.12月移動平均法 |
| 二.商品回転率 | 二.季節指数法。 |
| ホ.粗利益率 | |
| へ.交差主義比率 | |
| ト.貢献比率 | |
| チ.PI値 | 次回からPOSデータ分析について解説いたします。 |

